



Nyhetsbrev nr 11 2005

TEMA: SKOG- TRÄFÖRÄDLING



Besök på träföretag i Kungsbacka

Ett 20-tal träföretagare passade på att besöka DS-snickeri i Åsa, Sätinge Trä & Textil HB i Fjärås, Lillevrå Såg och Göran Somlers Möbvelverkstad i Idala på nätverksträffen i november. Bilderna visar Ulrik Schau och Niklas som driver Sätinge Trä samt Lennart Hermansson (t.v) på Lillevrå sågverk.

Det byggs alltmer i löv

På träträffen i Torup inspirerade Träcentrum:s Susanne Johansson (0380-554312) oss till nya användningssätt för lövträ. Vilka produkter som olika träslag är mest lämpliga för. Hon menar att kundens krav på möbler/inredning kommer att öka både vad gäller ursprungsmärkning och behandlingshantering. För att visa på möjligheterna med löv bygger de olika prototyper tex mindre trädgårdshus, husbåt och ett större trähus. www.tracentrum.se

- Värmebehandlat lövträ får annorlunda egenskaper
- Limträbalkar i björk visar sig vara 20-30% starkare än gran
- Träcentrum deltar i ett nordiskt samarbetsprojekt för att hitta ett gemensamt kvalitetsspråk för olika lövträprodukter.

Gjort gungstolar för Japan

Skandinavisk trend i Japan. Lisa Moberg har sin verkstad i Rydöbruk där hon designar och tillverkar möbler. Via hemsidan hittade en japansk kund henne och beställde tio gungstolar som nu levererats. www.lisamogren.se, 0345-21166

Småsågarna i Värmland

...är en förening för småskalig sågning och försäljning av trävaror, samt tillverkning och marknadsföring av träprodukter från de värmländska skogarna. Via hemsidan, www.smasagarna.com, hittar många kunderna dem. Finns det behov av en liknade marknadsföringskanal och förening i Halland? Många som jag stöter på ser en fördel som det kan innebära då fler mindre träföretag samarbetar om tex. marknadsföring.



Nya möjligheter att se över sitt skogsföretag

Alla behöver vi stanna upp någon gång för att se vad som är bra och vad som går att göra bättre, menar Ulf Johansson som är stormsamordnare på LRF (0346-716968). - Vi kommer under år 2006 att erbjuda en företagsanalys och affärsutvecklingsplan för skogsägare med stöd av Mål 3-pengar. Kostnad för företagaren är 1500 kr. Varje grupp består av 8 deltagare och första startskottet går i januari.

Stor arbetsgivare i skogslandet *

Far och son driver Ballabo Maskin mot nya utmaningar. Paul Hedenberg (29 år) menar att företaget kommer att bredda sig. - Vi kommer jobba mer med reparationer och försäljning av tillbehör. Maskinparken består av 4 skördare och 5 skotare. Uppdragen kommer främst från större bolag och det mesta sker med anbud. Taxan mäts i meter eller timme och varierar beroende om det handlar om slutavverkning eller gallring. Som exempel nämner Per timtaxan på ett slutavverkningsuppdrag som ligger på 60-80 kr/m³fub. Det krävs ett hyfsat inflöde av kapital för att kunna betala maskiner, löner och avgifter för anställda, menar han. Nypriset för en skördare ligger på 4,5 miljoner. Timpengen för deras anställda är ca 130 kr. Ett av företagets spjutspetsar är att kunna lösa problem i vattensjuka skogspartier. Ballabo ligger mellan Fegen och Kinnared. 0345-30120, www.ballabomaskin.com



Sätter prisbild ur spel

...Hittills har vi inte haft problem att få tag i bra folk, berättar Per Hedenberg. Men det börjar bli ont om självgående bondpojkar som är vana att arbeta och löser problem. Ett annat problem de för fram är; alla dem som tycker att det är roligt att köra i skogen och utför jobb som s.k. fritidssysselsättning. - De tar allehanda uppdrag och kullkastar på så sätt den normala prissättningen som ska skapa lönsamhet för företag med långsiktiga ambitioner, menar han.

Skogsägare mjölkar grädden ur lövskogen

Bättre ekonomi är målet för tio skogsbönder i Hässleholmstrakten som bildat ett s.k. lövmejeri för gemensam avsättning av virket till industrin. Skogsägarna transporterar virket till gemensamma uppsamlingsplatser där köparen hämtar ett större lövparti. Detta är nödvändigt för att få lönsamhet. Projektet startade i höst och hittills har 75 m³ mätts upp och sålts till lokala möbel- och golvindustrier. Snittpriset till skogsägaren är 600-700 kr/m³ (varierar mellan 500-1700 kr). De finaste bitarna erhålls högsta betalning. - Vi är redan på väg att fördubbla volymen, berättar Stefan Larsson (044-82052) i Nävlinge som har en uppsamlingsplats på sin fastighet. Han kan berätta mer om uppsamlingsplatser och priser för mindre kvantiteter lövvirke inom Hässleholms, Kristianstads och Klippans kommuner.

Ett lövmejeri i Halland

- kan ge bättre betalt för din råvara

För dig som är intresserad att se och höra mer om hur de arbetar i Skåne (se ovan) så planerar vi en ½ dagars studieresa. Alternativet är att bjuda upp skogsbrukarna till en kvällsträff i Halland. Du som önskar delta meddelar mig 035-46522.

Responser från er styr aktiviteten.

Snickerier till kulturfastigheter

Fönster är deras största produkt men på Nyebro tillverkas även dörrar och trappor. Uppdrag åt kulturfastigheter är en viktig nisch för oss, berättar Carl-Magnus Petersson som är 4:e generationen företagsledare på snickerifabriken utanför Torup. Några exempel på byggnader där vi kan hitta trädetaljer från Nyebro Snickerifabrik är Skansen i Stockholm, Varbergs stadshus, Fredriksdals Herrgård i Helsingborg och Snogeholms Gård utanför Ystad. Varje år använder snickeriet ca 100 m³ kantat trä och merparten är norrländsk furu. Till trappor och inredningssnickerier är trenden ek och valnöt. Här arbetar 6-7 personer och liksom många andra småföretag har de svårt att hitta rätt kompetens vid nyanställningar. - Vissa jobb lejer vi ut till andra och ser gärna en kontakt med fler träföretagare, berättar Carl-Magnus. 0345-20017, www.nyebrosnickerifabrik.se



Att tänka på när du investerar i en hyvel

"Vill man arbeta mot privatpersoner är kravet på utrustningen oftast att den ska vara flexibel. Det handlar om korta serier - enkel och snabb ompostning är en stor fördel. För den som ska hyvla i grossistrollen är hyvlingskostnaden per löpmeter viktig. Ditt pris ska vara konkurrenskraftigt, både för legohyvlning och hyvlat virke. Det enda sättet att hålla ett lågt löpmeterpris är att hyvla snabbt. Ompostning tar tid, och därför är det också viktigt att hyvla långa serier." Utdraget kommer från senaste "Småsågaren". Författare till artikeln och tillika redaktör är Ulf Berglund (0222-12178).

Som medlem i Småsågarnas Riksförbund erhåller du fem Tidskriften varje år. Årsavgift: 380 Kr

Småskalig sågning och virkesförädling av lövträ

De arrangerar en 2-dagars introduktions- och grundkurs för skogsbrukare- och landsbygdsföretagare med ambitioner att utveckla affärsidéer runt förädling av löv. Innehåll: dimensioner, virkeslära, lagring, torkning, produktutveckling och ekonomi. Praktik varvas med teori. Platsen är Svenljunga Naturbruksgymnasium. Info: Andreas Graden, Lövskogsprojektet i V. Götaland, HS Sjuhärad 0325-40260

Medverka på ny hemsida www.smasagarna.se

Den yngre generationen letar många gånger först på Internet innan de bestämmer sig vad och var de ska handla. Som medlem i Småsågarnas Riksförbund har du numera möjlighet att medverka på föreningens hemsida. Information (namn, adress, tele, ev. egen hemsidaadress, produkter/tjänster som du erbjuder) lämnas snarast till styrelseledamot Lars Alexandersson 0550-52068 alt. grangren@tele2.se

Konsten att odla och saluföra julgranar och pyntegrönt *

Missade du kurstillfället i höstas rekommenderar jag att du läser hela artikeln*. Här saxas valda delar av det som julgrans- och pyntegröntspecialisten Kjell-Åke Petersson från Länghem delade med sig av:

Skörd av julgran: vanlig gran skördas (helst) vid 8-9 år, Kungsgran vid 9-10 år och blågran vid 9 år. Börja skörda när granen har minst 5 årsringar och är ca 2,20 m hög. De flesta leveranser till partihandeln sker mellan 1-10/12. S.k. nätningen görs med alla granar som säljs till partihandeln. Kostnad för nätning (material + arbetsinsats) beräknas till 5 kr/st.

Pris för julgran. "Ju bättre förhandlare du är desto bättre pris kan du få". Genom att satsa på kvalitet bibehåller han själv många av sina kunder. Det mesta säljs till partihandeln och priser till dessa ligger på 40-50 kr för vanlig gran, 65-75 kr för Omorika, 140-160 kr för Kungsgran (priser inkl. moms, vid bilväg). Stora granar ger bra priser. Kjell-Åke saluför granar från 4 till 12 meter. Styckpris: 100-110 kr + moms för 3-meters gran, 140 kr - 4 m, 230 kr - 5 m, 350 kr - 6 m, 450 kr - 7 m, 550 kr - 8 m, 650 kr - 9 m o.s.v. Kjell-Åke tycker själv att han ligger lagom i pris, kanske något i underkant.

Marknad för pyntegrönt: Nobilis används främst till kransar och dekorationer. Det mesta riset säljs inför Allhelgonhelgen (15/10-1/11). Vid jul säljs även tallris. Det mesta av riset säljer Kjell-Åke till blomsterhandlare bl.a. Blomsterlandet. - Jag har en bra timpeng när jag klipper ris. Ris från vanlig gran säljs för 4-5 kr/kg exkl. moms eller 10 kr/bunt (4-6 kvistar), ris från Kungsgran 9-10 kr/kg eller 12-15 kr/bunt. Nobilis 10-12 kr/kg, Koreagran 12 kr/bunt och Omrorika 13 kr/bunt. Varan används främst för grantäckning på kyrkogårdar. Marknadsperioden för pyntegrönt sträcker sig mellan 10/10-1/11. Att sälja stora granar till kyrkor har för många blivit en god affär.



Gå inte miste om några godbitar! Läs mer under de övriga avsnitten (Upplevelsenäring, Skog, Entreprenad, Livsmedel, Häst, Affärsutveckling). "Affärsutveckling - Stöd" berör samtliga branscher.

* = Läs hela artikeln i HS Tidskrift eller på nätet www.hshalland.net - under Landsbygdsutveckling - Idéarkiv

= Kursen/resan finansieras av Länsstyrelsens Lantbruksprogram. Deltagaren betalar för förtäring och ev. boende Hushållningssällskapet, Lilla Böslid, Eldsberga. tel 035-465 22. maqdalena.petersson@hs.halland.net